

# Livret d'accueil PSH

---



## Lead-Magnet®



# Présentation

## **Team Link** - *Ensemble pour réussir*

Nous interrogeons régulièrement **100 acheteurs B2B** pour connaître leurs attentes vis-à-vis des commerciaux.

Elles sont **nombreuses** et passionnantes.

Nous coachons vos commerciaux sur les **6 compétences clés** attendues par le marché.

Notre format est **100% interactif** et encourage la coconstruction des réponses pour une progression optimale.

# Une équipe à vos côtés



## Expert LinkedIn & social selling

Auteur du livre '*La petite boîte à outils de LinkedIn*' (Ed. Dunot), Julien s'est spécialisé dans les réseaux sociaux et en particulier **LinkedIn**.

Il vous ouvre la voie pour apprendre à attirer et convertir de nouveaux clients à travers le digital. Sa passion pour l'enseignement l'a conduit à intervenir en tant que **conférencier** dans des écoles digitales.

**Social selling, vente à distance**, Julien vous donnera les meilleurs conseils pour assurer votre **personal** et **company branding** sur la toile.



## Expert vente B2B

Avec **15 années de vente sur le terrain**, Richard a vu l'évolution de la démarche commerciale des entreprises de nombreux secteurs.

Il milite pour une prospection plus respectueuse et axée sur l'intelligence relationnelle.

Expert en **communication physique et digitale** à travers sa chaîne Youtube (5000 abonnés), Richard vous rendra pertinent sur **l'ensemble du cycle de vente**.



## Experte en posture commerciale

Spécialiste du coaching professionnel, Hasnia connaît à la fois les rouages de la gestion de clientèle et les exigences du management d'équipe.

**Formatrice titrée RNCP** et **certifiée DISC** (style comportemental), Hasnia vous aidera à développer vos **soft skills** et à adopter la **bonne posture** en rendez-vous.

Un objectif : rendre vos commerciaux irrésistibles dans leurs relations d'affaires.

# Accueil et accompagnement

## ● Accueil

- L'ensemble de nos formations se déroulent par visioconférence (live). Un lien de connexion sera transmis par email aux candidats avant le démarrage de la session.
- Un “tour de table” sera fait lors de la première sessions afin que chacun puisse se présenter.

## ● Accompagnement

- L'ensemble du contenu étant diffusé par visioconférence, les participants auront une interaction directe avec le/la formateur/trice.
- A chaque fin de session, un temps d'échange sera systématiquement prévu afin que les participants puissent poser leurs questions.

# Référent handicap et reconnaissance

- Un **référent handicap** sera votre interlocuteur principal. Il s'agit de M. Richard Rufenach (co-directeur et formateur)
- Si votre handicap n'est pas reconnu administrativement, un rendez-vous avec le référent handicap vous sera proposé afin de définir si cette démarche peut vous être utile

# Partenariats

- HighLite/Team Link est ancré au sein d'un réseau de partenaires permettant d'adapter la formation :
  - **le référent d'insertion**
  - **AGEFIPH** (co-construction de la formation, aide au financement des aménagements)
  - **Chambre de commerce et d'industrie (CCIP) de région Paris Île-de-France**
  - **Centre d'action sociale de la Ville de Paris**
  - **Institut national de jeunes sourds (INJS) de Paris**
  - **Préfecture de la région d'Île-de-France**
  - **Région Ile-de-France**
  - **CAP EMPLOI 75 - UNIRH 75**

# Aménagement des évaluations

- Le référent fera passer les évaluations à la PSH de façon séparée et individuelle. Leurs mises en place se fera en lien avec l'entreprise client et l'entourage de la PSH.

# Durée de formation et fréquence

- **Durée**

- La durée des ateliers “Lead-Magnet” est de 2 heures. Cela permet une assimilation des connaissances fluides et en plusieurs séquences. La durée des ateliers “Business-Wise” et “Job-Done” sont de 7h. Un aménagement de cette durée pourra être effectué en divisant ce temps par deux.

- **Fréquence**

- L’Entreprise client et la société HighLite/Team Link conviennent d’un commun accord de la fréquence des ateliers. Celle-ci est souvent hebdomadaire afin d’assurer un temps d’assimilation des informations



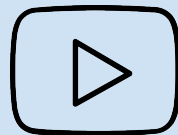
# Merci de votre confiance



**Team Link** (société HighLite) est un organisme de formation certifié **Qualiopi**.

**Nos vidéos, podcasts et actualités**

à suivre sur nos réseaux sociaux :



**Team Link**

**Richard Rufenach**

**Hasnia Muman-Berkhli**

**Julien Pibourret**

HighLite - Team Link

SAS au capital de 3750€

Immatriculée au RCS Paris 909 739 203 00018

Organisme déclaré. Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11756424975 auprès du préfet de la région d'Ile-de-France

141 boulevard Murat - 75016 Paris

Tél : 06 24 85 87 57

Email : [equipe@teamlink.coach](mailto:equipe@teamlink.coach)