

Livret d'accueil PSH



BusinessValue®



Présentation

Team Link - *Formation ciblée sur votre marché*

Nous interrogeons toute l'année les **décideurs B2B français** pour connaître leurs attentes vis-à-vis des commerciaux.

Elles sont **nombreuses** et passionnantes.

Nous formons vos commerciaux sur les **6 compétences clés** attendues par votre marché.

Notre format est **100% interactif** et encourage la coconstruction des réponses pour une progression optimale.

Une équipe à vos côtés



Expert LinkedIn & social selling

Auteur du livre '*La petite boîte à outils de LinkedIn*' (Ed. Dunot), Julien s'est spécialisé dans les réseaux sociaux et en particulier **LinkedIn**.

Il vous ouvre la voie pour apprendre à attirer et convertir de nouveaux clients à travers le digital. Sa passion pour l'enseignement l'a conduit à intervenir en tant que **conférencier** dans des écoles digitales.

Social selling, vente à distance, Julien vous donnera les meilleurs conseils pour assurer votre **personal** et **company branding** sur la toile.



Expert vente B2B

Avec **15 années de vente sur le terrain**, Richard a vu l'évolution de la démarche commerciale des entreprises de nombreux secteurs.

Il milite pour une prospection plus respectueuse et axée sur l'intelligence relationnelle.

Expert en **communication physique et digitale** à travers sa chaîne Youtube (5000 abonnés), Richard vous rendra pertinent sur **l'ensemble du cycle de vente**.



Experte en posture commerciale

Spécialiste du coaching professionnel, Hasnia connaît à la fois les rouages de la gestion de clientèle et les exigences du management d'équipe.

Formatrice titrée RNCP et **certifiée DISC** (style comportemental), Hasnia vous aidera à développer vos **soft skills** et à adopter la **bonne posture** en rendez-vous.

Un objectif : rendre vos commerciaux irrésistibles dans leurs relations d'affaires.

Accueil et accompagnement

● Accueil

- L'ensemble de nos formations se déroulent par visioconférence (live). Un lien de connexion sera transmis par email aux candidats avant le démarrage de la session.
- Un “tour de table” sera fait lors de la première sessions afin que chacun puisse se présenter.

● Accompagnement

- L'ensemble du contenu étant diffusé par visioconférence, les participants auront une interaction directe avec le/la formateur/trice.
- A chaque fin de session, un temps d'échange sera systématiquement prévu afin que les participants puissent poser leurs questions.

Référent handicap et reconnaissance

- Un **référent handicap** sera votre interlocuteur principal. Il s'agit de M. Richard Rufenach (co-directeur et formateur)
- Si votre handicap n'est pas reconnu administrativement, un rendez-vous avec le référent handicap vous sera proposé afin de définir si cette démarche peut vous être utile

Partenariats

- HighLite/Team Link est ancré au sein d'un réseau de partenaires permettant d'adapter la formation :
 - **le référent d'insertion**
 - **AGEFIPH** (co-construction de la formation, aide au financement des aménagements)
 - **Chambre de commerce et d'industrie (CCIP) de région Paris Île-de-France**
 - **Centre d'action sociale de la Ville de Paris**
 - **Institut national de jeunes sourds (INJS) de Paris**
 - **Préfecture de la région d'Île-de-France**
 - **Région Ile-de-France**
 - **CAP EMPLOI 75 - UNIRH 75**

Aménagement des évaluations

- Le référent fera passer les évaluations à la PSH de façon séparée et individuelle. Leurs mises en place se fera en lien avec l'entreprise client et l'entourage de la PSH.

Durée de formation et fréquence

● **Durée**

- La durée des ateliers “BusinessValue®” est de 2 heures. Cela permet une assimilation des connaissances fluides et en plusieurs séquences. La durée des ateliers “Business-Wise” et “Job-Done” sont de 7h. Un aménagement de cette durée pourra être effectué en divisant ce temps par deux.

● **Fréquence**

- L’Entreprise client et la société HighLite/Team Link conviennent d’un commun accord de la fréquence des ateliers. Celle-ci est souvent hebdomadaire afin d’assurer un temps d’assimilation des informations

Merci de votre confiance



Team Link (société HighLite) est un organisme de formation certifié **Qualiopi**.

Nos vidéos, podcasts et actualités

à suivre sur nos réseaux sociaux :



Team Link

Richard Rufenach

Hasnia Muman-Berkhli

Julien Pibourret

HighLite - Team Link

SAS au capital de 3750€

Immatriculée au RCS Paris 909 739 203 00018

Organisme déclaré. Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11756424975 auprès du préfet de la région d'Ile-de-France

141 boulevard Murat - 75016 Paris

Tél : 06 24 85 87 57

Email : equipe@teamlink.coach