

Outil d'auto-évaluation (roue des défis)



BusinessValue®



Approche commerciale



Inscris ton aisance sur chaque défi. Seul(e) toi peut voir ce document.

Transformation AB

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Vente R.O.I.

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Next step

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Besoins inconsiderés

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Questions puissantes

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Réactivité/Flexibilité



Inscris ton aisance sur chaque défi. Seul(e) toi peut voir ce document.

SNAP

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Réactivité (rappel client)

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Réactivité (3 clefs)

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Nb de devis

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Anti-stress

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Expert/e



Inscris ton aisance sur chaque défi. Seul(e) toi peut voir ce document.

Expert/e (fond)

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Expert (forme)

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

SPIN

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Mail récapitulatif

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Challenger

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Discours



Inscris ton aisance sur chaque défi. Seul(e) toi peut voir ce document.

Préparation RDV

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Pitch CABP

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Objection “plaquette”

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Anti-vente

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Déclencheurs

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Ciblage, mapping



Inscris ton aisance sur chaque défi. Seul(e) toi peut voir ce document.

PCI & persona

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Mapping

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Preuve sociale

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Susciter l'intérêt

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Coaching

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

LinkedIn & vente à distance



Inscris ton aisance sur chaque défi. Seul(e) toi peut voir ce document.

Message LinkedIn (prospection)

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Post LinkedIn

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Recherche LinkedIn

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

2 réflexes visio

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

Hamac

Essai 1 : ○○○○○○

Essai 2 : ○○○○○○

Essai 3 : ○○○○○○

**Bravo à toi d'avoir relevé ces défis !
L'entraînement crée l'excellence.**



Si tu souhaites revoir certaines notions, c'est ici :



*scanner
ou
cliquer*

Bonnes ventes et au plaisir de ré-échanger !

Team Link - HighLite
SAS au capital de 3750€
Immatriculée au RCS Paris 909 739 203 00018
Organisme déclaré. Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11756424975 auprès du préfet de la région d'Ile-de-France
141 boulevard Murat - 75016 Paris
teamlink.coach | equipe@teamlink.coach
Tél : 06 24 85 87 57

Qualiopi 
processus certifié